

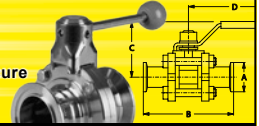
LINNE MANN

Rohrverbindungen • Edelstahlarmaturen
Pipe connections • Stainless steel fittings



Zuverlässige Komponenten
für sichere Prozesstechnik

Reliable components for secure
process technology



Teammitglied (m/w/d) im Marketing und Verkauf

Die LINNEMANN GmbH ist ein etabliertes Familienunternehmen. Entwickelt und vertrieben werden weltweit hochwertige Rohrverbindingssysteme, Armaturen und Sonderanfertigungen aus Edelstählen für verfahrenstechnische Anlagen.

Macht Ihnen Erfolg Spaß? Dann werden Sie im LINNEMANN-Team viel Freude an Erfolgen haben. Akquisition und CRM werden Ihre Hauptaufgaben sein, neben der Verkaufssachbearbeitung. Mit Ihrer Initiative überzeugen Sie kompetent Kunden von den vielfältigen Produktsystemen und Serviceangeboten der LINNEMANN GmbH.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- **Akquisition**
Marktbearbeitungskonzepte erstellen
Marktbearbeitungsprojekte führen
Telefonate mit Kunden
Kundenstammdatenpflege
- **E-Commerce**
Internet-Shop Kundenbetreuung
Internet-Shop Weiterentwicklung
Digitalisierung zur Marktanalyse
- **Marketing**
Internetpräsenz akquisitorisch ausrichten
Pressemitteilungen schreiben
- **Verkauf**
Produktberatung
Angebots- und Auftragsabwicklung

Das benötigen Sie für Ihre Aufgaben:

- Eine kaufmännische / technische Ausbildung oder umfassende Berufserfahrung in Akquisition / Verkauf
- Qualifizierte Kenntnisse im Umgang mit MS-Office und Warenwirtschafts-Software
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Sie sind verantwortungsbewusst und zielorientiert

Das bieten wir Ihnen:

- Einen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Solide Einarbeitung u.a. durch Produkt-Schulungen
- Perspektiven zu Ihrer langfristigen Weiterentwicklung
- Flexibilität für Ihre Ideen

Richten Sie Ihre Bewerbung bitte an:

bewerbung@linnemann-online.com